



Futuresetup.de

PRAXIS-GUIDE

5 KI-Workflows, mit denen du als C-Level sofort Zeit sparst

Vom Meeting-Protokoll bis zum Management-Report: fünf Abläufe, die du mit einer einzigen, sicheren Plattform umsetzen kannst – statt mit zehn verschiedenen Tools.

DSGVO-konform · Hosting in Deutschland wählbar

Anita Renc

KI-Implementierung & Anwendungsberatung



Keine MEGA-Sammlung, für die du jetzt sowieso keine Zeit hast...

Ich könnte dir jetzt 99 Tools hier auflisten. Und weil ich selbst Führungskraft war, weiß ich genau, dass du sie nicht lesen wirst. Du wirst sie überliegen, spannend finden und für "irgendwann" in die Schublade legen. Nicht, weil du sie nicht wichtig findest, sondern, weil dein Zeitplan es dir nicht anders erlaubt. (Ich hoffe, du nimmst mir meinen flapsigen Ton nicht übel. Ich habe in deinen Schuhen gesteckt und weiß, wie es ist.)

Und deswegen habe ich nur 5 gute Workflows für dich ausgesucht. 5 Use Cases, die dich und dein Unternehmen auf jeden Fall weiterbringen. Nicht spektakulär, aber äußerst wirkungsvoll im Business-Alltag.

Stell dir vor, das wäre in deinem Unternehmen bereits umgesetzt...

- 1. Meetingnotizen, die sich von selbst schreiben**
- 2. Management-Reports auf Knopfdruck**
- 3. Kundenservice, der nie schläft**
- 4. Wettbewerbsanalyse, die wirklich zu euch passt**
- 5. Kundenfeedback, das Kunden wirklich geben**



Kein Tool-Wirrwarr, kein Dutzend Logins

Diese fünf Workflows zeigen dir, was mit SEMTUK heute schon möglich ist – eine einzige, sichere Plattform, die ich für dich einrichte und so lange begleite, bis dein Team im Alltag damit arbeitet.

01 Meetingnotizen, die sich von selbst schreiben

Die Aufzeichnung läuft entweder über eure Teams-Anbindung oder über ein lokal gehostetes Modell – deine Daten bleiben, wo sie hingehören.

- Dein Agent erkennt Aufgaben, Deadlines und Verantwortliche aus dem Gespräch
- Er erstellt daraus automatisch ein Protokoll und eine To-Do-Liste
- Dein Team bekommt die passenden Erinnerungen, ohne dass du hinterherlaufen musst

02 Management-Reports auf Knopfdruck

Dafür wird SEMTUK technisch an euer ERP- oder CRM-System angebunden (per MCP oder individueller Lösung) – eure Daten müssen dafür einigermaßen aufbereitet sein.

- Danach fragst du einfach ab, was dich interessiert: Umsatz nach Region, Kundenaktivität, Kampagnenerfolg
- Dein Agent liefert dir die Auswertung und stellt sie wie gewünscht zusammen, ohne dass du sie dir zusammensuchen musst

03 Kundenservice, der nie schläft

Dein Agent beantwortet Kundenanfragen 24/7, in jeder Sprache, die du brauchst.

- Einfache Fragen löst er direkt
- Bei komplexeren Fällen holt er schon alle nötigen Infos beim Kunden ab
- Am nächsten Morgen liegt der Fall fertig aufbereitet auf dem Tisch deines Mitarbeiters – der Kunde musste sich nicht noch mal bemühen und konnte beruhigt schlafen gehen

04 Wettbewerbsanalyse, die wirklich zu euch passt

Dein Agent recherchiert Wettbewerber und Markttrends – aber mit Zugriff auf eure eigene Wissensdatenbank.

- Das macht den Unterschied: Die Analyse bezieht sich auf eure tatsächliche Situation, nicht auf generische Marktdaten
- Du bekommst eine Einschätzung, die zu eurem Unternehmen passt, nicht zu „dem Markt allgemein“

05 Kundenfeedback, das Kunden wirklich geben

Statt einer E-Mail-Umfrage führt dein Agent ein persönliches, charmantes Gespräch mit dem Kunden.

- Das erhöht die Antwortrate deutlich gegenüber klassischen Umfragen
- Im Anschluss wertet er die Antworten automatisch aus
- Du bekommst einen fertigen Report für Management und Audit

Ist das schon alles? – Natürlich nicht. Aber wie wäre es, wenn wir damit anfangen? Effektiv machen dich nicht die vielen Möglichkeiten, sondern die Use Cases, die du umgesetzt hast!



Welcher Workflow bei dir als Erstes Sinn ergibt?

Das finden wir in einem kurzen, unverbindlichen Gespräch heraus. Ich zeige dir, wo du mit SEMTUK am schnellsten Ergebnisse siehst.

[Gespräch anfragen →](#)